

# Analyser et réussir vos négociations logistiques grâce au nouveau cadre réglementaire : 2 jours de formation et d'ateliers pratiques

- ◆ La logistique est un enjeu majeur des relations avec les clients (distributeurs ou non).
- ◆ La négociation des accords logistiques tout comme la négociation des engagements commerciaux est encadrée par la loi, qui a fortement évolué ces dernières années.
- ◆ Suite à la loi EGALIM, la nouvelle ordonnance a apporté des modifications substantielles au cadre réglementaire de la négociation et ouvre donc de nouvelles opportunités.
- ◆ L'intégration des différents enjeux de la négociation (logistiques, commerciaux, juridiques, industriels, financiers, etc.) nécessite de mettre en place une organisation particulière dédiée à la stratégie de négociation définie.
- ◆ Après avoir évalué les enjeux, les risques, mais aussi les opportunités du cadre de la négociation et de sa mise en œuvre, cette formation vous propose d'expérimenter et d'adapter vos pratiques pour préparer, sécuriser et valoriser les négociations des accords logistiques.



## OBJECTIFS

- ◆ Connaître la législation et son actualité la plus récente impactant les négociations logistiques et apprécier ses risques et enjeux
- ◆ Identifier les points clés de négociation des contrats logistiques
- ◆ Intégrer les aspects logistiques pertinents au sein des CGV

## PUBLIC & PRE-REQUIS

- PDG-DG, Gérants, Directeurs juridiques, Juristes, Directeurs et responsables Logistiques, Directeurs et responsables commerciaux, comptes-clé.
- Toutes personnes souhaitant perfectionner la préparation et la conduite des négociations logistiques.
- Aucun pré-requis n'est exigé.

## ANIMATION

- **Nicolas GENTY**  
Avocat associé,  
Fondateur Loi & Stratégies
- **Philippe DUVOCELLE**  
Consultant stratégies commerciales, expert en négociation, et ancien responsable achat GMS.  
Co-auteurs de l'ouvrage « Valorisez et sécurisez vos négociations commerciales ».

## METHODES & OUTILS.

- Nombre de stagiaires limité à 14 par session
- Support power point remis aux participants
- Cas pratiques et expérimentation en mini-groupes
- partages d'expériences favorisés
- Evaluation continue au travers des interactions individuelles et collectives et des ateliers.

## DATES & HORAIRES 2019

- Mardi 1<sup>er</sup> octobre (9h30-18h) et mercredi 2 (9h-17h30)
- Mercredi 6 novembre (9h30-18h) et jeudi 7 (9h-17h30)

## LIEU

- ANIA - 9 boulevard Malesherbes - 75008 Paris  
Métro Madeleine

## COUT

- 1100 € HT par participant adhérent à une fédération de branche (1320 € TTC) ou
- 1600 € HT par participant non adhérent à une fédération de branche (1920 € TTC)

## PROGRAMME DE LA FORMATION

### LE CONTEXTE JURIDIQUE

#### ● ATELIER : DÉMYSTIFIER LE CADRE JURIDIQUE

- Le nouveau cadre réglementaire des négociations
- L'influence du « déséquilibre significatif »
- L'encadrement et la puissance des CGV
- Les dispositions spécifiques aux aspects logistiques

### GÉRER LE RAPPORT CGV / CGA DANS LA NÉGOCIATION COMMERCIALE

#### QUEL ENCADREMENT POUR LES PÉNALITÉS ?

- Encadrement par la loi : « Déséquilibre significatif » et Dispositions spécifiques
- Encadrement par les usages : ECR et Guide CEPC des bonnes pratiques logistiques

#### ● ATELIER : COMMENT UTILISER LE GUIDE CEPC

- Encadrement par le contrat : Le rôle des CGV et de la négociation

### COMMENT INTÉGRER LES NÉGOCIATIONS COMMERCIALES ET LOGISTIQUES ?

- Quelle organisation pour quel effet recherché ?
- Communication sur l'organisation retenue

### LES CLAUSES SENSIBLES DES ACCORD LOGISTIQUES

- Le schéma logistique,
- Le taux de service / Le taux de ponctualité, les prestations logistiques rendues par le client,
- La propriété des marchandises, les conditions de stockage, le retour des produits
- Les responsabilités
- les engagements de progrès.
- La surveillance de l'application des accords

#### ● ATELIER : NÉGOCIATION D'UNE DISPOSITION D'UN ACCORD LOGISTIQUE

### BILAN DE LA FORMATION

Pour toute information sur le contenu de cette formation, merci de contacter Valérie Weil-Lancry [vweil-lancry@ania.net](mailto:vweil-lancry@ania.net)